

“越努力 越美好”微光市集“火出圈”

本报讯(记者 张月霞)近日,“越努力 越美好”体彩微光市集在各地轮番亮相,火出了圈。放眼全国各地,该活动至少呈现出内容丰富、场景多样、趣味性强、符合年轻人口味、贴近百姓生活等五大亮点。

内容方面,体彩微光市集包罗万象。与此前一些类似活动相比,微光市集不只局限于体彩游戏体验、品牌宣讲、公益宣传等体彩的自身“节目”,而是敞开怀抱主动吸纳京剧、川剧变脸、糖画、捏面人、中国结、剪纸等各类中国传统文化项目。在微光市集,“非遗”技艺现场展示,刮、沙画等手作类工作坊主理人现场“出摊”,咖啡、美食“同台竞技”,体彩与参与者打成一片,好不热闹,好不快乐!

场景选择方面,体彩微光市集不仅进驻社区、景区、商场、步行街,还多次在办公楼、文旅节以及体育大集等场合亮相。此外,在一些地方的休闲文化旅游节、体育大集上,体彩微光市集均凭实力“抢镜”,成为活动中的人气担当。

趣味性方面,体彩微光市集在设置传统技艺、美食、手作等板块,供游客观赏、品尝、体验的同时,还精心设计了一些互动游区域,包含幸运墙、打卡拍照墙、好彩圈乐等,同时还推出集印章换礼品、体彩知识问答得奖品等活动,参与性强,大家在“逛吃逛吃”之余还有机会赢得大大小小的体彩定制精美礼品,体验值拉满。

“圈粉”方面,好玩有趣、互动感强的体彩微光市集,更符合追求潮流的年轻人的审美与品位,其自身气质显然与年轻人更为贴近,也更为契合。

贴近百姓生活方面,尽管如今电子设备足够先进,人们捧着足不出户即可知晓天下事,但投身热气腾腾的生活、人与人之间面对坦诚交流依然依然是百姓更想过的日子。体彩微光市集就把这样的生活、这样的日子“端”到了人们面前。

置身于丰富多彩、五光十色的体彩微光市集,感受浓浓的烟火气,感受文化温度、城市温度和体彩温度,感知自己的努力与生活的美好,何其惬意,何其快哉!

廊坊女店主高雪艳:与体彩相伴二十余载

□本报记者 张月霞

在河北廊坊北站前广场旁,有一家经营了20多年的体彩老店,该店曾中出160万元的竞彩大奖,还获得过“中国体育彩票四星级站点”的殊荣。店主高雪艳是一位温柔的女性,从30多岁到如今的花甲之年,她一直与体彩相伴,期间的酸甜苦辣尽在不言中。

人气旺店 遭遇瓶颈

高雪艳的实体店紧邻火车站,当人们的生活回归正轨后,每天都有不计其数的旅客从门前经过,店里的人气也慢慢回升,久违的笑容又回到了高雪艳脸上。她跃跃欲试,希望在销量上打个翻身仗。

然而,高雪艳发现,虽然大街上和广场上的人多了,但车站周边的小生意并不像以往那样兴隆,她发布的招聘启事也久久没有回音,原因是体彩“9+9+7”的工作节奏令很多人望而却步。为了降低店租的压力,她索性独自担起了售彩的重担。

多年前,高雪艳的实体店顾客云集,人气颇高,她一个人忙不过来,于是招聘了一个店员同她倒班售彩。那些年,她每天很早就能下班回家,左邻右舍都羡慕她的工作。现在,她已经60岁,每天在店里忙活十几个小时,下班后便感到腰酸腿痛,非常疲惫。不过,她是一个闲不住的人,她说:“如果一天到晚什么都不干,不是更受不了?!作为一线的体彩人,我要面对很多压力,有些棘手的问题需要亲自解决。但是,为了这家付出心血的体彩店,以及那些南来北往的购彩者,我必须坚持下去。”

开店20多年,高雪艳经历过许多风浪,她有着宽广的胸襟和长远的眼光。她认为,目前的困难各行各业都会遇到,经过3年的疫情,经济腾飞不会一蹴而就。她的店在廊坊,比起大城市的实体店,这里的压力会小很多。实体店就像自己养大的孩子,再苦再累也要让其健康成长。

面对困境 泰然处之

高雪艳经营的实体店面积比较大,是前后连通的里外套间,在店中央,还分别摆放了两排不锈钢座椅,墙壁上悬挂着大屏幕电视,桌上还配有电脑。她说:“估计北京没有这么大的实体店,那里寸土寸金,经营成本肯定不低。”

高雪艳30多岁时开办了这家体彩店,当时她已经结婚生子,由于丈夫和孩子有各自的工作、学习,她一直独立管理实体店。她是报喜不报忧的人,所以家人也

没有过问店里的情况,更不知道她曾经面临的困境。

高雪艳说:“廊坊离北京很近,现在发展得非常好,这里有香火鼎盛的隆福寺、白净寺,吸引着中外游客打卡观光。火车站是一个人员交汇处,所以多年来店里一直以流动顾客为主,但在疫情时期,原本熙来攘往的火车站却变得萧条冷落,以至于店里的体彩销量大幅下滑。由于河北地区的竞彩实行末尾淘汰制,今年4月,高雪艳的竞彩销售权被取消。”

山重水复疑无路,柳暗花明又一村。近半年来,实体店的销量明显提升,美中不足的是,竞彩销售权仍然没有恢复。高雪艳对此表现得非常淡定,她的看法是:耐心等待。

实体店开业20年多来,高雪艳多次迁址,但始终没有离开火车站。她对这里有着特殊的感情,因为眼前的三尺柜台,如同一个看世界的窗口,五湖四海的购彩者汇聚于此。很多外地旅客看到条件如此优越的实体店,都惊叹不已。每逢此时,她的内心是满足而充实的。

刮彩火爆 即开脱销

同各地的实体店一样,高雪艳店内的顶呱刮销量也非常好,尤其到了周末,很多大学生会来店里刮彩,他们大多是廊坊航空航天大学、师范大学的学生。面对顾客火热的刮彩需求,高雪艳最近却遇到了一个难题——店里的顶呱刮彩票脱销了。看着空空如也的柜台,她说:“这并不是我们店出现的状况,这几天,廊坊的实体店都订不到即开票。我相信困难是暂时,一定会过去。”

据高雪艳介绍,年轻人在网上看到刮彩视频,纷纷到店里一试身手,这是之前从未有过的,尤其在春节过后,顶呱刮突然火爆起来。高雪艳清楚地记得,脱销前的最后几张顶呱刮彩票是一位年轻人买的,当他得知仅剩三张时,立即说“我全包了”,从那之后,就一直订不到顶呱刮即开票。

充实自我 提升技能

困难终将过去,曾经的辉煌却是永久的记忆,它无时无刻不在鞭策着人们:脚踏实地、勇敢面对。高雪艳如数家珍般列举着店内中出的大奖——2000年,中出一个足彩一等奖,奖金达到160多万元;7星彩、排列系列也中出过大小不等的奖项;不久前,一注排列5一等奖让购彩者收获了10万元奖金。

另外,2018年,高雪艳也收到了一个属于自己的“大奖”,她获得了“中国体育彩票四星级站点”的殊荣。

在竞彩停售的这段时间,高雪艳想了很多,她有个

建议:希望体彩能实行“夏令时”,夏季可以晚点关门,到了冬季可以提前一小时收工,因为下午5点天已擦黑,这样安排时间并不会影响顾客购彩。此外,她想趁这段时间提升一下竞彩水平,因为她对传统足彩比较精通,但对新推出的竞彩项目却不太熟悉。

遵守规则 见微知著

据高雪艳介绍,廊坊对彩票管理非常严格,专管员经常到实体店巡检,各店也很少经营其他项目,大家都一心一意地售彩。她认为,经营彩票一定要遵守中心的相关规定,避免错误出现,如不向未成年人售彩、限制大额投注和赊销等,这些问题在日常工作中经常会遇到,要见微知著地加以制止,这是售彩者的责任与担当。

在廊坊,很多体彩老店的店面非常大,当年开业时的店面装修、售彩设施,以及电脑、电视等装备的配置,至少要花费十几万元。经过一二十几年的经营,店主对实体店付出了巨大的心血,即便遇到再大的波折也难以割舍。因此,像高雪艳这样对实体店一往情深的店主还有很多,在困难面前,他们的选择只有一个:一如既往地走下去。

付出心血 一往情深

廊坊的体彩实体店开设得比较密集,不管走到哪儿,都能看到挂着“中国体育彩票”标志的店铺。有的店顾客不多,而不远处的另一家实体店则排起了长队。究其原因,地理位置起到了至关重要的作用。此外,常年没有中出过大奖,这也是导致顾客减少的另一个原因。

因此,实体店必须加强自身的服务意识,用热情周到的工作态度留住顾客。高雪艳认为,她的店地理位置优越,硬件设施在业内属上乘,而且已经熬过了3年的疫情,当前虽然遇到竞彩取消、顶呱刮票种脱销等困难,但她仍然会坚持下去,因为这里有她20多年的心血,还有那些既陌生又熟悉的旅客。

正能量

