

复式真带劲

彩友领大乐透大奖小奖一连串

“奖金给工人发工资”

10+3 复式 广州彩友中 1638 万

体彩大乐透第 17145 期全国中出 2 注头奖,每注奖金为 1600 万元(含 600 万元追加奖金)。广东广州彩友大刘凭借一张 10+3 复式票,单票收获奖金 1638 万元。中奖者大刘今年约莫 40 来岁,高高瘦瘦。据了解,他买彩多年,彩运还不错,此前最高中过 1 万多元奖金。

大刘说,他一开始买体彩大乐透都是机选,后来才自己研究号码选号,“其实一直都是买 9+3 复式的,那天不知道为啥看上了一个号码,就问销售员 10+3 是多少钱,他说多一倍。我看了下也不会多花很多钱,不如就试试 10+3,没想到却中了头奖!”

大刘笑着说,这突如其来的头奖,真是场及时雨,“知道中了这个奖,我心里很是激动。我是做服装加工的,主要往亚洲其他国家出口。这几年人民币坚挺,出口贸易不景气,客户要求工时紧,标准高。身边也有好多做服装出口的纷纷关张,只剩下我扛着,厂里工人伙计还等着发工资养家糊口呢,大家都不容易。有了这笔钱周转一下,工厂终于可以‘活’下去了!”

“再三核对奖号奖金”

6+3 复式 菏泽彩友领 1039 万

体彩大乐透第 17132 期全国中出 2 注头奖,每注奖金为 1000 万元。山东菏泽彩友李先生凭借一张 6+3 复式票,单票擒奖 1039 万元。

据了解,中奖李先生今年四十多岁,坚持购彩已有十余年,称得上是体彩的铁杆彩友。李先生介绍说,自接触体彩以来,他常购买的游戏就是大乐透,几乎每期都会买上几注。“由于工作原因,有时也会错过投注时间,而这一次,幸运没有溜走,坚持是会有回报的。”回想起多年的购彩经历,李先生感叹道。

说到中奖经历,李先生显得尤为平静:“购买体彩这么多年,曾经也设想过自己中了大奖以后的生活,但真的中了大奖之后,自己反而有点懵了。开奖当晚发现自己中了一等奖,当时还有点不敢相信,晚上翻来覆去怎么都睡不着,反复核对中奖信息,直到再三确认中奖金额之后才放心。经过这段时间的沉淀,现在总算能够坦然面对大奖啦。”

办理完兑奖手续后,李先生如释重负,笑称自己外表看似平静,内心却欢喜不已,回家之后就和家人分享这份中奖的喜悦。

“奖票藏在床头”

7+2 复式 南昌“壮汉”擒 1005 万

体彩大乐透第 17142 期全国中出 1 注头奖,每注奖金为 1000 万元。江西南昌一位彩友凭借一张 7+2 复式票,单票擒得奖金 1005 万元。中奖彩友是一位身材高大的“壮汉”,是个新彩友,尝试买大乐透 4、5 个月了,虽然投入不是很多,但每期都坚持买。之前的一次,他偶尔路过的时候在一家体彩店内买了一张 2 元的机选体彩大乐透彩票,意外中得了“4+1”200 元,让他欣喜的同时,也让他感受到了体彩的真实性以及与体彩的缘分。之后,他每次去体彩店都会买上几注大乐透,有时候机选有时候自己选号,投入不多,只是寄托一份希望。他还清楚地记得,当时他进店后,就报了一串想好的数字,但是不太记得就多报了两个“19、24”,业主问他这样就会变成 42 元的复式票,他犹豫了片刻还是买下了。没想到,就因为多打的两个号码里面就有一个中了。

他说,要是没有因为自己的“不记得”而补入数字,恐怕就与一等奖失之交臂了。谈到自己得知中奖的时候,他笑着说当时就“怂了”,拿着自己的票放在床头,也不敢来兑奖,和家人商量了很久才来的。

他山之石

立潮头奋楫先行

“我就不信邪我就不服输,为啥别人行,别人行我就行!”这是聊城市高唐县 3725025818 体彩店销售员张凤仙的一句口头禅。十二年前,由于所在企业的不景气,张凤仙选择加入了山东体彩的销售队伍。凭着那股不认输的拼劲一路走来,她从一个“门外汉”逆境成长为行业模范、彩民知心人。13 年的体彩销售,不仅磨砺了张凤仙的人性品格,也让她赢得了购彩者、家人、同行业主的尊重,在体彩公益事业中实现了人生价值,为社会作出了贡献。

千磨万击更坚劲

2010 年,张凤仙加入体彩行业,秉持干一行爱一行的初心,把投注站当成家,几乎将自己全部精力和时间都放在工作上,她的辛勤付出也得到了回报,通过自己不懈努力,张凤仙的生活一天天富裕起来,好日子有了奔头,张凤仙更有干劲了。但由于彩票政策调整,2019 年 2 月后,高频游戏减少期次,2021 年春节过后高频游戏直接退市,给彩票行业带来了不小的冲击,张凤仙的彩票店也不例外,经营起来困难重重。

面对新形势,张凤仙感受到前所未有的压力,但她并没有选择退缩,而是将发展竞彩作为新的突破口。转型初期,张凤仙遇到巨大困难,因为她对竞彩一窍不通,以前售出的竞彩,全靠彩民自由选择,不懂赛事分析,也不会竞彩拉新。“不懂,不会,是问题,但一定会有办法解决”,张凤仙说:“别人行我就行”。从观看比赛的最简单处入手,看比赛前先搜索本场比赛的信息,自己做一个基本面分析,将自己的分析和其它优秀业主的分析做对比,查缺补漏。就这样,张凤仙通过赛事学习、分析、总结,努力提升竞彩业

务素质,持续增加竞彩知识储备,店里购彩竞彩游戏的顾客也慢慢多了起来。酒香也怕巷子深,怎么宣传推介出去,又是摆在张凤仙面前的难题,她主动向购彩者介绍竞彩的优势和趣味性,又通过自己专业的知识向购彩者介绍、分析比赛,进一步实现了彩民的转化。

由于接触电脑较晚,张凤仙没有使用电子设备的优势,她用笔记本记录所学知识,建立客户服务档案,普普通通的软面笔记本上记录着密密麻麻的字体,两年多的时间她写了 40 余本,经过自己不懈努力和身上那股不服输的劲,张凤仙在竞彩销售上走出了一条属于自己的路。由原来 2020 年个人年销售额 275 万元,到 2023 年销售额近千万元,通过自己的努力,张凤仙销售业绩不断攀升。

实现华丽的转身以后,张凤仙并没有小富即安地沾沾自喜,作为高唐县体彩销售互助组组长的她,将自己的经验做法无偿地传授给其它业主,带动其它业主共同进步,特别是在新业主的帮助下起着至关重要的风向标作用。在她的带领下,高唐县体彩销售逆势增长,2023 年全年达到 9300 余万元,创历史新高;专营店数量从 2021 年的 18 家上升到目前的 26 家,更为重要的是,作为一名女性业主,她的销售经历为每个新上专营店注入了宝贵的信心和动能。

取得了一定成绩,得到了县域业主的尊重,张凤仙没有故步自封,她迈上了更大舞台。经常无偿到市内其它县区传授销售经验,或者进行线上销售交流,带动了整个聊城体彩销售比学赶超的浓厚氛围。远在 100 公里外的莘县业主成为她的微信好友,与东昌府区的业主讨论某场竞彩赛事,已成为家常便

饭。张凤仙用自己的行动给整个区域的体彩销售注入了一种新的活力。

苦寻意外大奖得主

虽然取得了一定成绩,但诚实守信一直是张凤仙经营体彩店的第一法则。时间回到 2018 年,即开型彩票“发发发”上市促销搞活动,抽出特定票号送汽车。一位新彩民来到张凤仙的彩票店,刮了几张,把中奖的彩票兑奖后,顺手扔进了垃圾篓,张凤仙及时提醒他,可以参加抽汽车活动,不料彩民却说:“我没有那福气,真中出来,就送你了,一言为定!”随后便夺门而去。面对这样的彩民,张凤仙并没有生气,而是又把这些彩票收集起来,用绳子捆起来放好。

惊喜总是意外掉落,等到抽奖那天,天大的幸运降落到了 3725025818 网点,店里真的中出了一辆汽车!张凤仙得知消息后,立即通知来自己店里刮过彩票的彩民,寻找中奖彩票,但来店里的彩民核对后却发现没有中奖,张凤仙有些纳闷,突然想起了那位有个性的彩民的彩票还在自己的店里,赶快进行核对,没想到还真是那位有个性的彩民中出的大奖。

由于这个彩民是第一次来自己店里,张凤仙并不认识他,但她始终都没有放弃,几经周折终于找到了这个彩民。这个彩民在得知自己中的汽车大奖后,不敢相信这个事实,然而当其又得知一位彩票店业主费尽九牛二虎之力找到自己时更是有许许多多说不出的感动!在领取了汽车大奖后,这个彩民带着一个大大的红包来到店里当面向张凤仙致谢,张凤仙婉拒了业主的红包,称这只是自己的责任和义务,诚实守信是自己经营彩票店和人生的第一法则!这个拾金不昧的故事在高唐县彩票行业乃至整个县城都被传为了佳话。