

体彩公益金助力太极拳推广

太极拳作为我国非物质文化遗产，以简单流畅的招式、柔和缓慢的动作以及强身健体的功效，受到各年龄段群众的广泛欢迎，也成为第一届全国全民健身大赛5个规定比赛项目之一。作为第一届全国全民健身大赛的公益合作伙伴，中国体育彩票近年来持续助力太极拳相关赛事的举办和推广，为太极拳爱好者提供展示风采的舞台。

近日，第一届全国全民健身大赛（西南区）太极拳比赛在拉萨举行，来自四川、重庆、贵州、云南、西藏的168名运动员同场竞技。赛场上，运动员们动作舒展、刚柔并济，一招一式尽显精湛技艺。

在被誉为“太极拳发源地”的河南焦作，太极拳爱好者王萍正在紧锣密鼓地备战即将到来的市运动会太极拳项目，她刚刚参加完2024年全国全民健身大赛华中地区太极拳比赛选拔赛，虽然

未能入选代表河南省参加华中赛区的比赛，但她依然保持着积极和乐观的心态为下一场比赛努力练习着。

王萍表示：“我练习太极拳已经十年了，刚开始接触是为了锻炼身体。以前，我一直把太极拳当作一种休闲爱好，从未想过有机会登上比赛的舞台，虽然这次很遗憾没能代表河南省去参加华中赛区的比赛，但焦作各类太极拳比赛很多，这次不行还有下次，我对未来登上更高的赛场充满期待。”谈到日常练习场所，王萍对家附近由体彩公益金修建的健身区域赞不绝口，“去年家门口的公园里新建了一块由体彩公益金捐赠的运动场所，给我们平时训练提供了很大便利，现在我每天都会跟‘拳友’相约去练习，真的太方便了！”

日前，中国体育彩票2024年全国老年人太极拳

健身大联动（主会场）在广东省佛山市西樵听音湖举行。来自佛山地区的2500位太极运动爱好者共聚中国武术之乡佛山南海西樵镇，展示老年人积极向上、健康快乐的精神面貌。除了佛山主会场，广东、重庆、贵州、山东、陕西等地也设置分会场，太极拳爱好者齐聚一堂，通过集体展演、交流比赛等形式，共同感受太极拳的魅力，享受运动带来的快乐，一招一式尽显“银龄”风采。

无论清晨或是傍晚，无论在城市还是乡村，处处可见参与太极拳健身的身影，从活力少年到银发老人，他们以行云流水、刚柔并济的动作，共同绘制出一幅全民健身、活力四溢的壮美画卷。中国体育彩票助力全国全民健身大赛，支持太极拳项目，让更多人感受到太极拳的魅力，让全民健身真正因“全民”而精彩。

他山之石 >>>

彩票店做的不仅仅是生意

说起北京门头沟的体彩店，当地人大概率会推荐双峪路附近的一家实体店。该店不仅地理位置优越，而且服务过硬，每天购彩的人总是络绎不绝。此外，大家还有个心照不宣的秘密：这家店曾中出过大乐透9000多万元大奖。

店主低调 顾客冷静

提到大奖，店主王海涛很平静，他说：“周边的实体店多多少少都中出过奖。那个大奖是附近居民中的，他有20多年购彩经历，喜欢研究数据。体彩中心颁发的大奖奖牌我特意没摆出来，希望大家购彩时保持平常心，重在参与。”

由于实体店地处闹市，这里不仅是百姓的生活区，还是客流密集的商业区，因此店里的购彩者来自各行各业。王海涛认为，无论用什么方式投注，中奖全凭个人运气。他经常告诫顾客：一定要理性购彩，量力而行。

王海涛至今仍记得自己首次购彩的经历，那是一张2元的体育彩票，需要刮开兑奖。那时还没有电脑彩票，正是这张小小的彩票，燃起了他对体彩的热情。他算是第一批购彩者，当年经常出入彩票店，对这一行没有陌生感。

2000年初，王海涛开了第一家体彩店。他开店的初衷是为了帮爱人解决工作问题，但渐渐地，他觉得这个工作很有意思。2014年，他又开了1109039004实体店，从2000年至今，他已经从业24年。

王海涛记得刚入行时，由于不懂经营，店里总是销量平平，有时甚至入不敷出。特别是2002年至2005年间，北京的体彩店减少了很多，当时大乐透还没有推出，现有的彩种不能满足购彩者日益增长的需求。后来，随着体彩游戏推陈出新，销量也越来越好。王海涛庆幸自己没有放弃，坚持至今。

偏爱体彩 务实诚信

相对于其他彩种，王海涛更青睐体彩，因为他首

先接触的就是体彩，好像有种先入为主的缘分。此外，他年轻时非常喜欢足球，经常投注传统足彩。当年，他最爱看的报纸是《中国足球报》，上面刊登的足彩推荐，他每期必读、爱不释手。那时，实体店经常有人咨询足彩怎么玩？后来，随着互联网的普及，人们有了更多了解和学习的渠道，竞彩也慢慢摘掉了神秘的面纱。

王海涛到体彩中心开会时，看到中心领导办事雷厉风行，讲话干脆利索，工作人员也精明强干。当年的王海涛同他们一样，是血气方刚的小伙子，大家聚在一起为着共同的目标而努力，他觉得这是难得的缘分。从体彩工作者身上，他感受到体彩严谨务实的工作作风，总是切实高效地为代销者解决实际问题。

遵守规则 见微知著

王海涛从不懂经营的菜鸟，到现在成熟稳重的店主，他走过了20多年的奋斗路程，他的淡定与从容是长期历练而成。实践证明，要想经营好体彩店，一定要按部就班，遵守规则，任何事来不得半点马虎，这是实体店长久运行的保障。

此外，优质的服务是体彩工作中最重要的一环。多年的经验让王海涛懂得，哪些事可以做，哪些不能触碰。即便没有违规，他也有见微知著的洞察力。因此，他从不打擦边球，始终谨慎经营、专注服务，为1109039004店赢得了良好的口碑。

随着即开票型体育彩票的火爆，店里的年轻人越来越多，这对于提升销量、吸引客流是一件利好之事。王海涛表示，店里很大一部分销量来自即开票。他说：“即开票是2008年北京奥运会前开始发行，上市以来，一直受到购彩者喜爱。我的店地处闹市，即开票本可以销售得很好，但缺货问题确实让人很棘手。”他感到，国家的政策对实体店的销售起着很大作用，以几年前那注大奖为例，当时彩种非常丰富，奖池金额攀升，购彩的人自然源源不断。

不辞辛苦 亲临现场

虽然店里有两位售彩员同时值守，但王海涛仍然亲临现场，用他的话说就是“没事过来帮帮忙”。据了解，除了这两名店员，他还雇佣了几名售彩员，几个人轮流销售。王海涛解释，之所以雇多人售彩，是因为店里的工作量较大，如果长时间待在这里，一定会疲惫不堪。长此以往，必然影响售彩员的身体健康。他说：“我这岁数肯定扛不住，年轻人也会觉得累，因此我安排他们工作3天，休息1天。”

有了充足的人员储备，王海涛本可以休息或干其他事，但他仍每天到店里查看情况，如同一位指挥若定的老将。多年来，他日复一日坐镇实体店，很多老顾客都认识这位“掌门人”。他说：“大家认识我，是因为开店的年头比较长。”王海涛对实体店全心全意地付出，让顾客感受到踏实、放心的服务。

先进人物 不断涌现

在体彩代销者中，涌现了很多行业先进，如体彩追梦人。他们的事迹潜移默化地感染着王海涛，作为公益事业的参与者，他会尽己所能，有一份热发一分光。王海涛记不清店里打过多少张彩票，筹集了多少体彩公益金。他希望能自己在平凡的工作中，默默无闻地为购彩者服务。

实体店的生存发展离不开销量，但王海涛始终认为，彩票店做的不是生意，这是一个践行公益、凝聚爱心的平台。他面对的是广大购彩者，他们正是这项公益事业的捐助者和参与者。他销售的是国家的体育彩票，不仅要为购彩者提供优质的服务，还要践行责任彩票的理念。

王海涛说，是这家实体店让他有了稳定的收入。虽然他做的不是风生水起的大买卖，但与上班族的收入相比已绰绰有余，他的生活也步入了小康。今后，他还会一直在店里陪着购彩者，希望在这个寸土寸金的地段，把这家店长长久久经营下去。