

接棒奥运助力全民健身 体彩开启线上运动会

2024年巴黎奥运会已经闭幕。在这场充满激情的全球体育盛宴中,华夏儿女同频共振,一起为健儿们加油喝彩,感受着奥林匹克的魅力。为了延续这份运动的激情,8月12日,中国体育彩票接棒奥运,开展一系列线上互动活动。在这活力四射的夏末秋初,让朋友们即便足不出户,也能享受运动的快乐和趣味。

体彩“迈开步 动出彩”线上运动会于近日正式启动。想要参与线上运动会的读者,在微信搜索“中国体育彩票”小程序,或者下载“中国体育彩票”

App,点击首页“微光俱乐部”广告图,即可看到“线上运动会”入口,也可以扫描海报中的二维码参与。

首次参与“线上运动会”活动的用户,可以选择自己的省份和头像。参与运动体感游戏得分,进行个人排行及省份排行,看看你能不能为家乡争光。

运动会项目方面,在“趣味场”中,你可以参与趣味答题以及趣味跑酷体感游戏答题,既是考验知识储备,更是体验速度与激情。在“活力场”中,还可以挑战跳格子体感游戏,重温来自儿时的乐趣。参加上述游戏活动,即可获得微光俱乐部活力值。参与“幸

运抽奖”,让你运动之余还能享受体彩惊喜。

此外,体彩全民快乐运动挑战赛也在火热进行中,打开快手搜索#体彩全民运动挑战赛,找到下方栏话题界面,点击同名话题进入挑战赛活动页面,模仿运动员和达人标志性动作拍摄视频,或者自己创作运动视频,展现积极向上的快乐运动方式,添加指定话题#体彩全民快乐运动挑战赛#和#迈开步动出彩#双话题,并@中国体育彩票,即可参与活动,还有机会赢取精美奖品。

他山之石 >>>

三位女代销者的星级店养成记

位于抚州市赣东大道1343号的20009实体店是2019年新增的实体店,该实体店从装修开始就严格按照星级实体店的标准要求,店内宽敞明亮,65平米的店里,空调、电视、咖啡机、饮水机、走势图一应俱全。代销者袁青之前在异地工作,因为儿子在抚州发展,又新添了孙女,便来到抚州。

在妹妹那里听说体彩阳光征召活动后,她便决定加入体彩。万事开头难,一开始她根本不了解各种游戏的玩法规则,很多时候和别人聊上几句就不知道说什么了,特别尴尬。经过专管员的培训,自己把游戏规则及营销的PPT打印出来,闲时加强学习,袁青慢慢琢磨出了很多营销方法。首先是发展购彩者,认真做服务,让购彩者了解并认同,她把自己的经验分享给购彩者,不让他们乱投注,希望他们多中奖。为购彩者精打细算,提倡理性购彩。很多购彩者感受到了袁青的真心,把自己的朋友也介绍过来买彩票。

袁青说:“加入到体彩行业是我作出的正确选择,特别是前段时间碰到了疫情和赛事暂停的压力,省体彩中心持续发放的各种实体店防疫补贴等,缓解了经营困难,我有信心继续经营好体彩,为筹集公益金贡献自己的力量。”

现在,袁青的体彩实体店人气越来越旺,从体彩小白到“四星级”实体店,她的用心、用情服务赢得广大购彩者的认可。展望未来,袁青说要朝着“五星级”实体店继续奋斗,为体彩公益事业贡献自己的力量。

同样在抚州市区,20016体彩实体店代销者徐计荣也是在经营一年后评上了四星级实体店,而她走过这一年要坎坷得多,用她的话说,“又感受了一回年轻时拼搏奋斗的感觉,付出就有收获,还是很开心的。”

原来,20016体彩实体店代销者徐计荣在经营体彩实体店初期,由于销量不好感到很迷茫,现实和预期差距有点大。“当时压力很大,不知道从何做起,这种状态持续了一两个月。”后来经过总结,发现以前只想店开着就行,一直没有用心来经营。

眼看着实体店经营面临困境,不服输的徐计荣做了很多努力。她不止一次专门到优秀投注站学习经验,取人之长补己之短。在她的努力下,体彩实体店人气越来越高,店内的忠实购彩者越来越多。店内硬件设施齐全,对购彩者服务更是周到有佳,她购置了空调、风扇、饮水,购彩者有啥需求都能及时帮助解决。

徐计荣说,经营体彩实体店是一项繁重琐碎的工作,不仅要求具有一定的管理经营意识,还需要有一种细心的工作态度。“按时开门营业、打扫店内卫生、规范填写走势图、电脑保持开机、张贴赛事预告、替换宣传品、更新奖池、提醒客户核对中奖彩票……”在介绍每天的具体工作时,徐计荣简单总结了这些。这些看似简单的工作,处处都体现出她对待工作的细心之至。天天坚持这样做,最终形成了一份大能量,徐计荣的体彩实体店销量呈现逐渐增高趋势。

夜幕降临,江西省鹰潭市贵溪冶炼厂生活区内,闪烁的霓虹灯与三三两两的人流热闹非凡,17207体彩实体店就藏于闹市喧嚣下。代销者周永红从事体彩销售已经20年了,风雨无阻坚守在店里,成为冶炼厂生活区的“常青树”。这二十年,周永红始终不忘自己选择公益体彩的初心,在平凡的岗位上敬业奉献。

据周永红介绍:20年前彩票刚上市,当时销量很差,一个月才卖100多元钱,连网络费都赚不到。后来在体彩分中心的帮助和支持下,她参加了各种培训提高销售技巧,参观优秀实体店积累经验,业绩就有了显著提升。

“业精于勤,荒于嬉;行成于思,毁于随。”这是周永红总结的销售经验。刚开始,她不断向优秀同行学习,反思总结自己在经营上的优缺点。“我这里基本上都是熟人,平时有什么能帮得上的我会尽量去帮,比如看孩子、暂存一些物品之类的,久而久之和很多购彩者成了朋友。”周永红性格乐观开朗,加上为人热情,她的体彩实体店吸引了很多购彩者光顾。不过,随着时间推移,周永红也遇到不少问题,首先就

是实体店形象,由于经营时间较久,实体店老旧,加上面积不大,很难吸引年轻购彩者。

“当时想着要不就不做了,辛苦了这么多年也想休息一下。”这时候,体彩专管员提出可以帮助她改造实体店,再加上她觉得这份事业早已融入了她的人生,“闲下来还不如继续开彩票店,为公益事业继续作贡献。”

2019年,在体彩鹰潭分中心的帮助下,周永红的实体店开展了形象建设,扩大面积、改造装修,实体店焕然一新,更多的购彩者把这里当成休闲好去处。四星级实体店授牌当天,贵溪市教体局副局长李小平说:“现在店里的环境真不错,很漂亮。通过这两年省体彩中心的实体店形象建设工程,很多体彩实体店的形象焕然一新,成为四星级实体店,一定会吸引更多购彩者来店。”

对于每一张海报、每一份宣传页,周永红不仅自己弄懂学通吃透,也向每位购彩者细心讲解,让大家了解知悉最新政策。“我们不知道买彩票的钱去了哪里,周大姐会用身边的健身设施和场馆给我们举例,介绍公益金的用途,我也知道了买彩票是为公益作贡献。”生活在贵溪冶炼厂的购彩者陈女士说。

周永红提倡量力而行,“都是周围邻居,我要对他们负责,购彩心态要好,不能沉迷,开心娱乐的平常心就最好了。”现在,周永红在实体店经营上颇有心得,成为冶炼厂生活区购彩者心目中的大姐。周永红表示,她将继续工作在体彩一线,为更多的人提供更优质的服务。

正能量

