

# “体彩+非遗+历史”融合发展

象棋作为国家级“非物质文化遗产”，自起源以来一直伴随着中华文明的发展，成为连接古今、传承文化的重要纽带。多年来，由国家体彩中心发起的“好运‘弈棋’来”——中国体育彩票全国象棋民间棋王争霸赛旨在通过比赛的形式，让更多人了解接触并热爱象棋，从而传承和弘扬这一优秀传统文化。

日前，安徽省阜阳体彩分中心携手阜阳市象棋协会走进阜阳市博物馆，举办了一场“好运‘弈棋’来”——2024年中国体育彩票全国象棋民间棋王争霸赛棋王专场活动。本次棋王专场活动吸引了近百名象棋爱好者共赴象棋盛宴。选手们置身于博物馆之中，于方寸之间遨游古今，跨越千年进行一场智慧与策略的较量。而博物馆，一座承载着历史与文化的殿堂，漫步在展厅之中，可以感受到历史的温度，触

摸文化的脉搏。

对弈之时，双方棋手凝神静气，目光如炬，仿佛能洞察对手的每一个细微动作与心理变化。他们运筹帷幄之中，决胜千里之外，每一步棋都经过深思熟虑，力求在有限的棋盘上创造出无限的可能。32枚棋子，红黑分明，各司其职，仿佛一支支训练有素的军队，静待号令。博物馆之中，一件件珍贵的文物静静地诉说着过往的故事。从远古时期的石器陶器，到封建王朝的金银玉器，到现代科技的杰出成果，它们跨越了千年的时光，汇聚于此，共同编织了一幅绚丽多彩的人类文明画卷。

阜阳体彩巧妙地将历史场所与非遗国粹相结合，通过在博物馆里开展象棋对弈的方式，实现多元化跨界融合，也为传统文化的传承与发展提供了新

的思路。随着全民健身战略的深入实施，作为赛事的主办方，中国体育彩票旨在通过象棋这一智力运动，推广全民健身活动的广泛开展。通过赛事的举办，使象棋这一传统运动在更广泛的范围内得到普及，形成良好的全民健身氛围，从而传承和弘扬这一优秀传统文化。同时，“好运‘弈棋’来”全国象棋民间棋王争霸赛还承载着助力公益事业的使命。赛事的举办，推动象棋运动发展的同时，也积极宣传了中国体育彩票的公益理念，引导更多人关注和支持公益事业。

未来，阜阳体彩将继续探索多元化跨界融合新途径，提升体育彩票的品牌形象，以公益事业为使命，与社会各界共同促进传统文化的传承与发展。

## 他山之石 >>>

## 在北京鼓楼打造体彩“爆款”

北京鼓楼脚下，会发现一家悬挂“中国体育彩票”标志的门店进入镜头。这家以鼓楼为背景的实体店，为这个承载着数代人记忆的古老建筑增添了一抹别样的颜色。

### 传统文化交织体彩

这家编号为1102032220的体彩实体店，位于西城区什刹海街道地安门大街40号。周围不仅被名胜和商业街环抱，而且分布着古老而密集的胡同，充满了原汁原味的京城景象。可以说，该店在位置上占据绝对优势，坐拥得天独厚的强大客流。敢于在寸土寸金的地段经营体彩，不难看出，这家店的代销者胆识与魄力。不过，这位店主竟然是“90后”，一个活脱脱的阳光开朗大男孩儿。他叫田欣琪，今年34岁，是土生土长的北京人。他说：“我就是奔着这儿的客流来的，当时去了很多热闹的地段，路过这里时，发现好多人在观光、拍照。大家喜欢这片浓浓的北京味儿，所以一眼就被我相中了。”据田欣琪介绍，在体彩中心的协助下，经过细致的筹备，这家店终于迎来了第一批客人。在景区经营实体店，依靠的是流动客源。开业后，每天南来北往的游人不计其数，销量非常可观。这让田欣琪看到了希望，如果稳步发展，很快就能收支平衡。当老北京传统文化与体育彩票交织在一起，会发生怎样的故事？近年来，具有年代感的老街民巷逐渐受到人们关注，胡同游成了逛京城的必选项目。北京的胡同源远流长，这里有传承悠久的四合院，有京腔京韵的老城居民，还有星罗棋布的寺庙府邸。因此，来自五湖四海的游人都想深入其中，体验历史传承的气息。田欣琪在实体店真切感受到传统文化带来的震撼。这间鼓楼脚下的小店，接待的是全国各地的宾朋。作为北京人，他由衷地感到自豪。

### 面对困难毫无惧色

正当田欣琪满怀信心憧憬未来时，近来却因即

开票供不应求而使经营遭遇瓶颈。虽然这是许多体彩店面面临的问题，但对于处在黄金地段的门店而言，经营压力可想而知。田欣琪说，景区中的实体店决定了顾客的购彩特点，他们只想短暂地体验即开即中的惊喜，并不会安静下来潜心研究数据，或等待第二天的开奖结果。

目前，1102032220实体店还没有竞彩销售权，只能打“北单”和销售传统足彩。面对缺票现状，田欣琪表示，只能硬扛。他相信，一旦即开票供应恢复正常，就能稳步发展。因为实体店去年开业不久，就已经实现自负盈亏。但是，店里的销量会随着旅游的淡季与旺季发生波动，但平均下来，依然能够保持平衡。田欣琪生在北京、长在北京，他喜欢这个凝聚着传统文化的地方。他说：“我一定会克服困难，把实体店经营下去。”看来，这位“90后”不仅有继续经营的勇气，还具备一定经济实力。据了解，他并不是体彩新人，早在2018年就开始经营实体店。现在已开办了6家店，可以想见，他的硬扛来自多年的积累。

### 尝试多种渠道经营

6年来，田欣琪尝试过各种销售模式，从街边的传统店到商圈的展示店，他都能轻松驾驭。他说，实体店最大的投资就是店铺租金。比如，传统店的房租比较便宜，一个月不会超过一万元，而商综店的房租则要高出几倍，但客流量也会相应增加。1102032220店是他经营体彩以来租金最高的门店，一年就达40万元。田欣琪头脑灵活、善于把握商机。他总是根据实体店所在位置，打造不同的经营基调，从而发挥最大优势，迅速站稳脚跟。他创造过一些成功案例，也接受了不少失败的教训，因此对经营实体店有着自己的看法。他认为，体彩是一项易操作、低风险的行业，也是一份付出就能得到回报的工作。对于想自主创业的年轻人来说，是一个不错的选择。田欣琪对1102032220店寄予厚望，当初，他是奔这里的客流而来，即便房租高昂，仍然不惜成本大胆投入。半年

下来，他已经爱上了这个传承着老北京文化的地方。看到进店的游人，他像迎接远道而来的朋友，热情款待，尽地主之谊，展现出新一代北京人的局气与敞亮，同时还体现了当今体彩从业者开放包容的格局。经营之道服务第一

田欣琪认为，想提升实体店的服务水准，绝不能与顾客发生冲突。即便产生了不可避免的矛盾，仍然要保持包容心，此时一定要少说一句。而为顾客服务时，切记要多问一句，了解对方的喜好与需求。另外，售彩者要储备足够的专业知识，对顾客提出的问题，做到有问必答，不能在关键时刻“卡顿”。1102032220店每天10点开门，而鼓楼一带客流暴涨时间是下午和晚上。尽管如此，这家店并没因此改变营业时间，一直准点开门，静候顾客。在推崇乐享生活、潇洒人生的年代，田欣琪把青春献给了体彩，并且无怨无悔、乐在其中。他说：“我经营体彩店有很多成功的经验，而这家店是我投入最大、付出最多、期望值最高的。我相信，如果正常运营，一定会成为体彩行业的网红店。”田欣琪在工作中总是主动与顾客交流，还会为游客介绍北京的美食美景和雪藏小店，让大家看到北京小伙子够“哥们儿”。每天来鼓楼打卡的人不计其数，人们从这家店感受到的不仅是北京人的热情好客，还领略到北京体彩与时俱进、多元化发展的新面貌。

## 正能量

