# 体彩公益金扮靓体育公园

今年,山东省烟台市芝罘区迎来了一项重点民生工程——芝罘岛体育公园落成。这座投入 200 万元体育彩票公益金资助建设的公园,不仅为城市增添了一抹亮丽的风景线,也为群众全民健身提供了新的场所,为烟台市的体育事业和居民生活质量的提升发挥了作用。

### 公益金投入 全民健身新阵地落成

芝罘岛体育公园的诞生,是体育彩票公益金"来之于民、用之于民"发行宗旨的生动体现。作为国家公益事业的重要组成部分,体育彩票公益金长期用于支持体育基础设施建设,改善群众体育健身条件。此次,体育彩票公益金的大力投入,使得芝罘岛体育公园得以高标准、高质量建成,成为烟台市全民健身事业发展的一个亮点。

公园位于芝罘岛西南,紧邻万科海云台小区及万科青年特区,占地面积达 20.1 万平方米,是一个集休闲、娱乐、健身于一体的综合性体育公园。公园内布局精巧,分为三个各具特色的区域:芝兰玉树、生态绿廊(理想诗意休闲区),强调自然与人文的和谐共生;芝兰玉树、生态绿廊(生态修复绿廊区),致力于生态环境的修复与保护;芝室和融、邻里花园(共融花园街道区),则突出了社区共融与邻里和谐的理念。

#### 设施种类完善 满足不同人群健身需求

走进芝罘岛体育公园,首先映入眼帘的是宽敞明亮的体育场地,总面积达到3000平方米。这里,无论是儿童、青壮年还是中老年人,都能找到适合自己的运动区域。儿童活动区色彩斑斓,游乐设施丰富多样,为孩子们提供了一个安全、快乐的玩耍天地;青壮年健身区配备了先进的健身器材,满足年轻人对力量与体能的追求;中老年健身区则以柔和的健身项目为主,帮助中老年人在锻炼中享受身心的宁静与和谐;此外,公园还特别设置了残障人士活动区,充分体现了对特殊群体的关爱与尊重。

#### 他山之石》》》》

位于北京市大兴区保利春天派 2 号楼 106 的 1114044452 体彩实体店入选。代销者郭飞于今年 4 月开始经营体彩店,是一名新手。开店后,他在门店增加了急救箱、充电宝、雨伞等便民用品,得到了购彩者的好评,为门店带来了客流量。

谈及加入体彩行业的原因,郭飞告诉记者,他是 忠实的顶呱刮迷,因为热爱所以从事体彩销售,未来 他有信心将体彩店越干越好。

#### 对顶呱刮如数家珍

从事体彩销售前,郭飞热衷刮顶呱刮,每天都会 买一些。他说,刮开一张票面精美的顶呱刮,一天的 工作压力仿佛也被带走。

10月18日,走进郭飞的店时,顶呱刮销售柜台上摆放着不少票种。"一般情况下,顶呱刮到店一两天就会一售而空,但这次国庆节后,购彩者对于顶呱刮的需求略有减少。我分析可能和购彩者的国庆消

除了多样化的健身区域外,芝罘岛体育公园还配备了2处笼式篮球场、2处笼式足球场等专业运动场地,以及乒乓球台、儿童游乐区等休闲设施。特别是公园内的智能健身器材,不仅功能齐全、操作简便,还能通过数据反馈帮助使用者科学健身,备受百姓称赞。

#### 方便群众锻炼 以全民健身助力全民健康

芝罘岛体育公园的建成,满足了周边近20万居民的休闲娱乐、体育健身需求,以全民健身助力全民健康。随着这一公园的投入使用,周边居民的生活方式悄然发生了变化。每天清晨和傍晚,公园里总是热闹非凡,大家或跑步、或打球、或健身,享受着运动带来的快乐与健康。

"以前我们只能在小区里简单锻炼一下,现在有了这个体育公园,设施这么齐全,环境又这么好,真

是太方便了!"家住附近的张女士兴奋地说。她表示, 自从公园建成后,自己和老伴每天都会来这里散步、 做操,感觉身体比以前好多了。

年轻人则对公园内的智能健身器材赞不绝口。 "这些器材真的很先进,能实时显示运动数据,让我 能更科学地安排训练计划。"正在使用智能跑步机的 李先生表示,自己平时工作忙,很难抽出时间去健身 房锻炼,现在有了这个公园,他就可以随时随地进行 高效、便捷的健身了。

芝罘岛体育公园的落成,不仅为烟台市增添了一处亮丽的体育设施,更在全社会范围内营造了一种积极向上、健康生活的良好氛围。这背后,离不开体育彩票公益金的鼎力支持。未来,随着更多类似项目的推进和实施,烟台市的全民健身事业必将迎来更加蓬勃的发展,为百姓的幸福生活注入更多活力和动力。



# 热爱可抵万难

费支出较大有关。"郭飞说。

## 便民服务带来客流

加入体彩队伍后,在体彩中心的支持下,郭飞在 店里设置了便民服务点,向购彩者和周边居民提供 医药急救箱、充电宝、雨伞等便民服务。

郭飞介绍说:"创可贴现在已经使用了不少。刮 顶呱刮,一些购彩者动作幅度大,偶尔会出现刮伤的 现象,碘伏、创可贴等就起到了治疗作用。"

"日常生活中,医药急救箱要常备。体彩中心为门店配置的急救箱,不管是对购彩者还是周边居民来说,都是一个保障。"郭飞说。

郭飞认为,体彩实体店作为展示体彩形象的窗口,便民服务点的设置,体现了体彩的社会责任,传播了体彩公益正能量。

#### 专注彩票提升服务

近年来,随着彩票店数量不断增多,竞争愈发激烈,如何提升单店销量考验着代销者的业务能力和销售水平。郭飞之前一直从事服务行业,经营体彩店后,他凡事亲力亲为,在服务购彩者方面下足了功夫。

销售中,他严格贯彻体彩中心的相关政策,在店里做足了责任彩票、公益彩票相关宣传,并积极配合体彩中心开展相关活动。"这次的'体彩+'评选活动,我看到官网发布的信息后,就报名参选了。虽然参与投票的时间比其他门店晚了一天,但整体投票数不少,排名也比较靠前,我还是比较欣慰的。"郭飞说。

由于是新开的门店,销售终端机暂时没有竞彩 权限。对此,郭飞认为,与其羡慕其他店经营品类齐 全,不如踏实做好已有彩种的销售工作,"把彩票玩 法研究透了,给购彩者提供更加专业的服务,体彩店 自然能越干越好。"